



Der Trainingsplatz für Vertriebstteams.

Sleak AI | AI Buyers

Your virtual buyers

Search for buyer, type, scenario...

Buyer	Difficulty	Language	Emotional State	Conversation Type	Teams
James Harrison EcoDrive Systems	Moderate	EN	fokussiert, kritisch, erwartungsvoll	Verhandlungsgespräch	Pitching Events
Stephan Zöllner TechSecure	Hard	DE	verärgert, frustriert, misstrauisch	Kundenrückgewinnung	Pitching Events
Lena Sauermann Café Sonnenschein	Moderate	DE	witzig, gut gelaunt, aufgeschlossen	Kaltakquise	Pitching Events
Maria Olsen (EN) NordTech Retail	Hard	EN	skeptisch, angespannt, konzentriert	Kaltakquise	
Michael Bergmann VersaPlus	Hard	DE	skeptisch, geschäftig, resolut	Kaltakquise	
Martin Heiring CallPro AG	Easy	DE	aufgeschlossen, neugierig, optimistisch	Kaltakquise	
Thomas Keller (EN) Techvolt	Easy	EN	aufgeschlossen, konzentriert, optimistisch	Kaltakquise	
Lars Schneider Schwarz Consulting	Moderate	DE	beschäftigt, skeptisch, neugierig	Kaltakquise	
Katharina Brehm AutoTech Supplies	Moderate	DE	gestresst, fokussiert, skeptisch	Kaltakquise	
Lena Bergmann Café Sonnenschein	Easy	DE	freundlich, aufgeschlossen, frech	Kaltakquise	
Niklas Fuchs HanseGarant	Hard	DE	skeptisch, zurückhaltend, konzentriert	Kaltakquise	
Stefan Müller MobilFleet GmbH	Easy	DE	aufgeschlossen, interessiert, vorsichtig	Verhandlungsgespräch	

12 of 12 buyers.







Woche für Woche



● / Ihr Team am ersten Tag.

Kompetenzen



● / Blockiertes Potential.



Kompetenzen



● / Werkzeuge, um Potential freizusetzen.



**Professionelle
Trainer**



**Ein Ort zum
Trainieren**

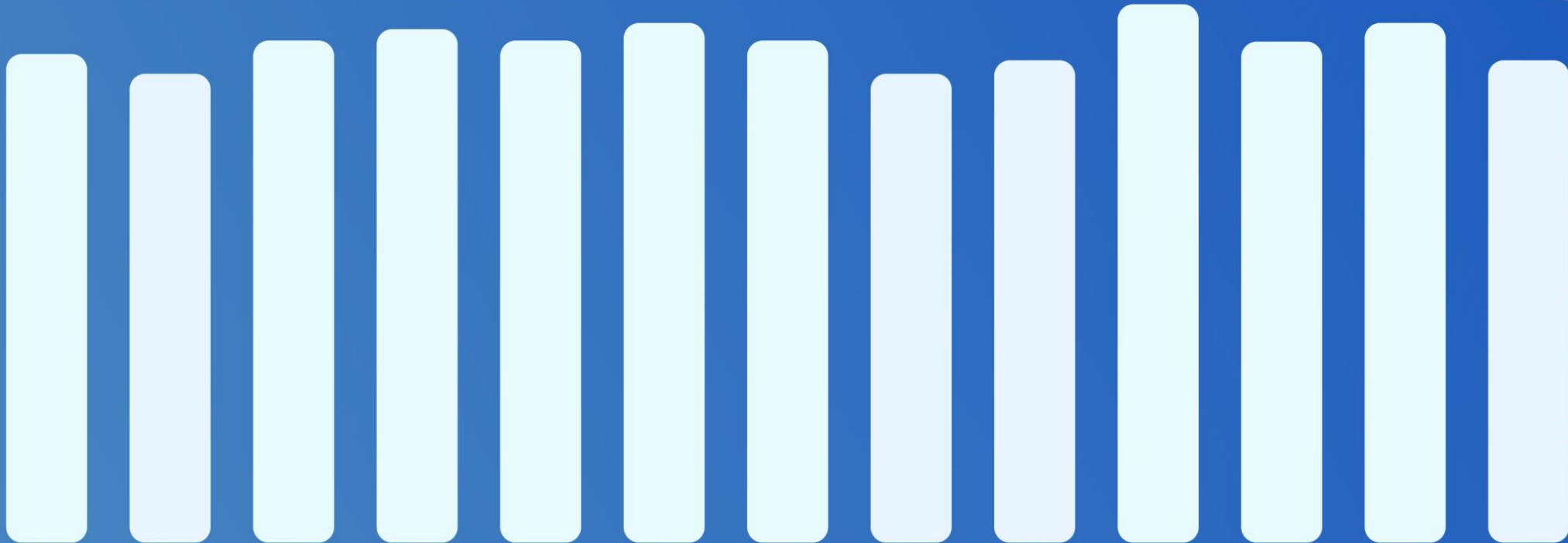


**Daten für
smartes Training**

● / Freigesetztes Potential



Kompetenzen







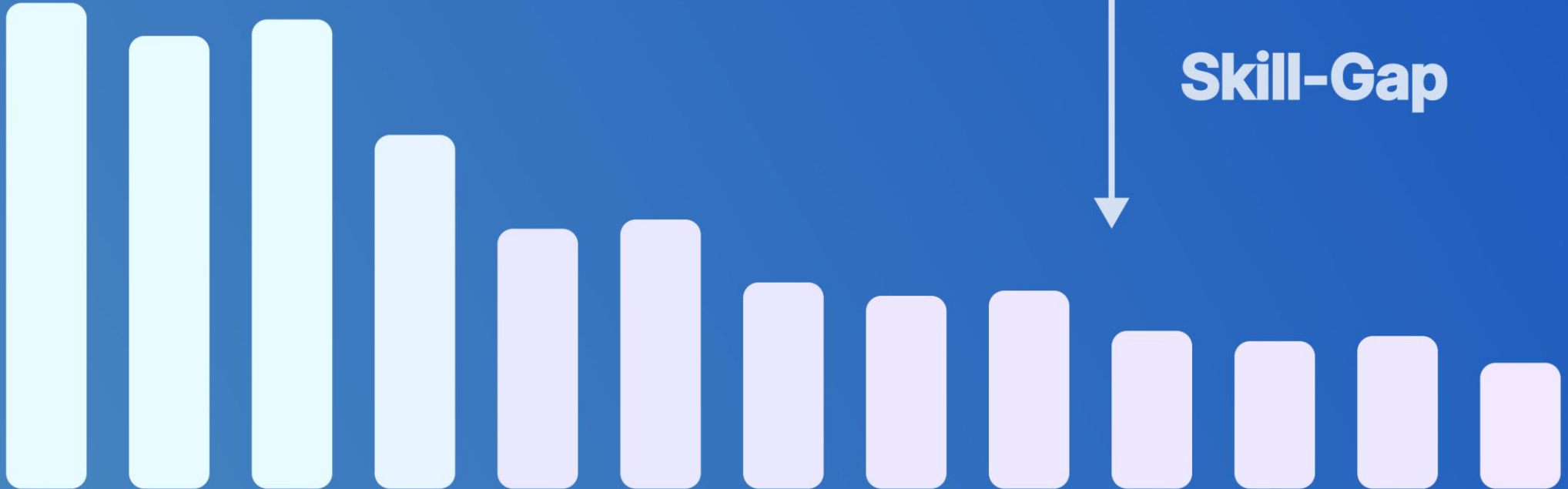
Woche für Woche



● / Blockiertes Potential



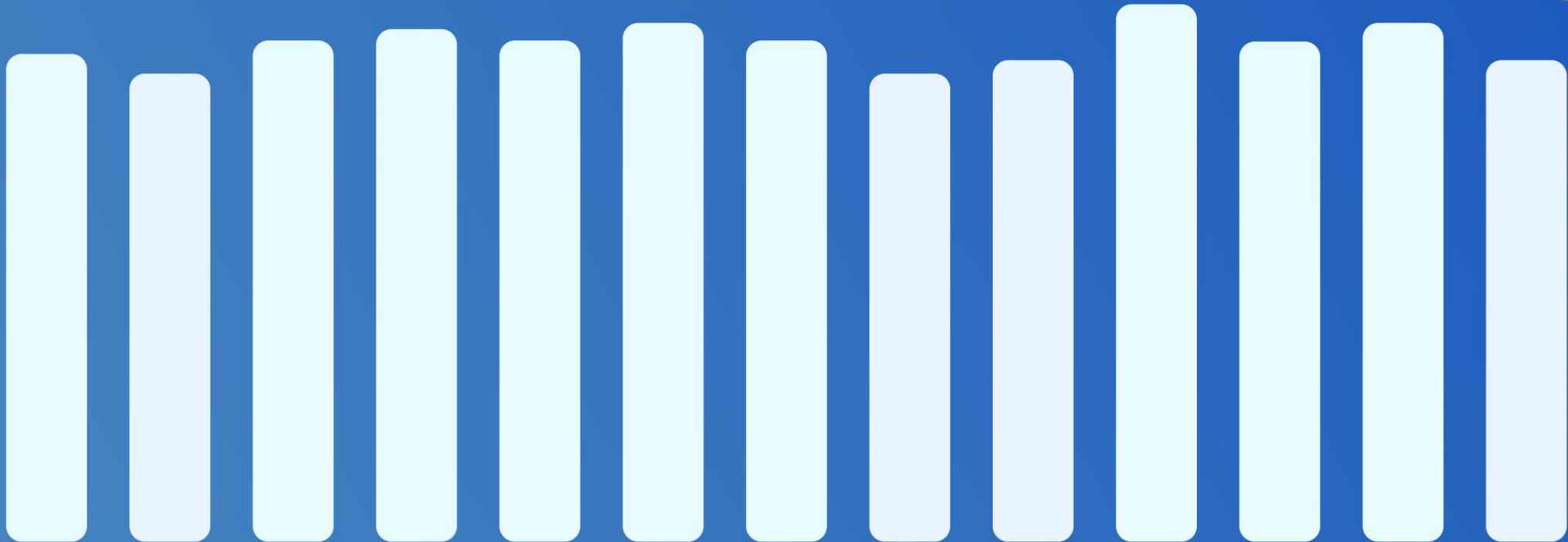
Kompetenzen



● / Freigesetztes Potential



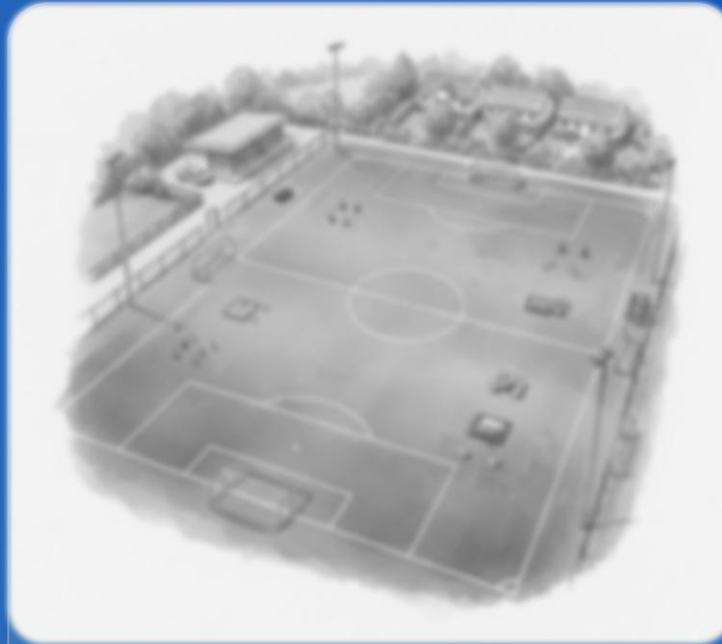
Kompetenzen



● / Das Problem.



Kein Budget
für Coaches



Kein Ort
zum Trainieren



Keine Daten
zur Auswertung

● / Das Problem.

Verkaufsleiter haben
keinen erprobten Spielplan,
um das Potential ihres
Teams freizusetzen.



● / *Der Personal Trainer* für jeden Verkäufer

The image displays the Sleak AI interface on a smartphone and a tablet. The smartphone screen shows a call log with a profile for Stefan Kreutzfeld and a scenario for a sales call. The tablet screen shows a detailed call analysis for a call with Bergmann, including a scorecard, transcript, and a cartoon robot character pointing at the transcript.

Smartphone Interface:

- Time: 08:33
- App: app.sleak.ai
- Profile: Stefan Kreutzfeld
- Initials: LG
- Scenario: Sie sind Verkäufer bei Werkstatt24.de und rufen Stefan Kreutzfeld von Baureparaturen Schmidt GmbH an. Das Unternehmen hat kürzlich in ein großes Renovierungsprojekt investiert, was darauf hinweist, dass sie zusätzliche Werkzeuge benötigen könnten. Sie möchten Stefan nach seinem Bedarf an Werkzeugkoffern fragen und einen Termin zur detaillierten Produktvorstellung vereinbaren.
- Call duration: 00:11

Tablet Interface:

- Browser: Anruf Details | Sleak AI
- URL: app.sleak.ai/demo-company/calls/ef5bfae3-d927-4c1c-8c28-431f56889136
- Call ID: ef5bfae3-d927-4c1c-8c28-431f56889136
- Call Date: Feb 21, 19:30 Uhr
- Call Status: freundlich, aufgeschlossen, interessiert
- Scorecard: 67
- Transcript: 1:01 / 5:59
- Summary: Zusammenfassung
- Transcript Content: ihn jederzeit gerne aufregen, dass das in Ordnung ist. ... fünf Minuten kann ich mir nehmen. ... Sie mir doch mal, was Ihr System ... ers macht und wie es mir im Café ... ständlich gerne. Kurz vorab, ... mal kurz sagen darf, wie haben ... momentan Ihr Kassensystem im ... Benutzen Sie bereits ein digitales ... nsystem oder was wie läuft der oder ... Verkaufsprozess bei den Profilen? ...utzen wir ein eher einfaches ... nsystem. Es funktioniert so ... er ich bin immer offen für ... Besonders wenn es ... stell- und ... ienter zu gestalten. Was ... stem da an? ... gleich gerne darauf zu. Gab's ... tztter Zeit Probleme oder ...

Sleak AI

Home

AI Buyers

Conversations

Programs

Manager Panel

Analytics

AI Buyer Management

Conversation Types

Program Management

User Management

Recruiting

Bewerber

Global Admin

Dashboard

Organizations

AI Buyers

Support

Feedback

LG Lennard Greve
sleak.ai

Sleak AI > Conversations > Active Conversation

Persona info



James Harrison

Technical Programme Manager

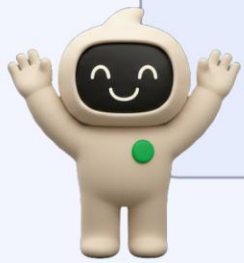
EcoDrive Systems

Offer Follow-Up

Start conversation

● / Sie sind in guter Gesellschaft

> 1500 aktive
Sleak Nutzer



 Schwäbisch Hall



Enpal.



DESIGN OFFICES

MUUUH!



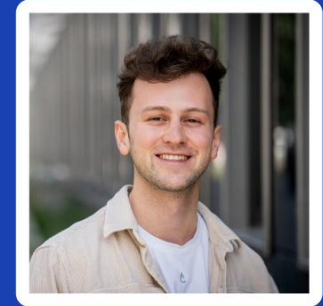
● / Jetzt ausprobieren!

1. Stand SA05 besuchen

2. Highscore knacken

3. Gewinnen!

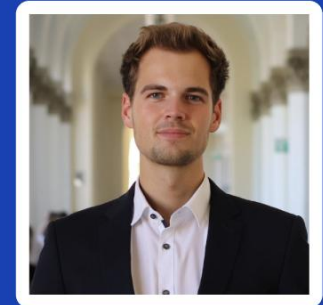
oder direkt testen unter:
sleak.ai/try



Philipp Heideker

Co-founder, CEO

philipp.heideker@sleak.ai



Lennard Greve

Co-founder, CTO

lennard.greve@sleak.ai